

Communiqué de presse

Chiffre d'affaires T1 2017 à 150 millions d'euros en forte croissance organique de 14,5%¹

Acquisition de TMNS aux Pays-Bas pour renforcer l'offre « Agile IT Platform » du plan Scale!

Relèvement de l'objectif de chiffre d'affaires 2017 à près de 600 millions d'euros

Paris, le 16 mai 2017

En millions d'euros	T1 2017	T1 2016
Chiffre d'affaires	149,9	133,4
Taux de croissance	12,4%	
Taux de croissance PCC	12,9%	
Taux de croissance PCC hors Between	14,5%	

PCC: à périmètre et taux de change comparables.

Devoteam (Euronext Paris : DVT) annonce un chiffre d'affaires de 149,9 millions d'euros au premier trimestre 2017, en croissance de 14,5% par rapport au premier trimestre 2016, hors effets de change et de périmètre, et hors impact de Between.

A taux de change et périmètre courants, le chiffre d'affaires du Groupe est en croissance de 12,4% au premier trimestre. Cette variation inclut des effets négatifs de change à hauteur de 0,1 point et de périmètre pour 0,4 point. Les changements de périmètre comportent les

¹ Hors Between.

activités de Grimstad en Norvège et de Genesis en Suisse, cédées l'année dernière, ayant contribué pour 2,6 millions d'euros au chiffre d'affaires du Groupe au premier trimestre 2016. L'impact des cessions est compensé par les acquisitions Q-Partners, HNCO et Globicon, intégrées au 1^{er} juillet 2016, qui ont généré un chiffre d'affaires de 2,0 millions d'euros au premier trimestre 2017 (estimations pour HNCO et Globicon).

Le nombre de jours ouvrés du premier trimestre 2017 est 4% (2,2 jours) supérieur à celui de l'année dernière avec un impact positif sur la croissance. A l'inverse, le deuxième trimestre 2017 présentera 5% de jours ouvrés en moins (2,8 jours) par rapport au deuxième trimestre 2016.

Stanislas de Bentzmann, co-Président du directoire, commente ce début d'année :

« Dans la dynamique de l'année 2016, le revenu du premier trimestre 2017 est en forte croissance, porté par la transformation digitale engagée par nos clients. En parallèle, le Groupe se concentre sur le déploiement de son plan stratégique Scale! avec une accélération des activités SMACS, en croissance de 43%, et l'acquisition de TMNS au Pays-Bas. »

Analyse du chiffre d'affaires T1 2017 par région

La région **France** a réalisé un chiffre d'affaires de 67,7 millions d'euros au premier trimestre, en croissance de 20,5%. Cette accélération est soutenue, entre autres, par l'offre « cyber-sécurité » avec le gain de nombreux projets à forte valeur ajoutée auprès de grands acteurs du secteur finance. Cela résulte d'un marché porteur et de l'obtention de la certification CNIL Gouvernance ainsi que de la qualification PASSI (Prestataires d'Audit de la Sécurité des Systèmes d'Information) de l'ANSSI (Agence Nationale de la Sécurité des Systèmes d'Information), démontrant le niveau d'expertise des collaborateurs du Groupe.

A périmètre et taux de change constants, le chiffre d'affaires de la région **Northern Europe & Benelux** (hors Between) est en croissance de 10,7%, grâce notamment au Danemark et au Benelux, et atteint un volume de 32,6 millions d'euros au premier trimestre.

La région **Central Europe** réalise un chiffre d'affaires de 13,7 millions d'euros en croissance organique de 11,0%, tirée par un recrutement soutenu, l'ouverture de nouveaux comptes dans le secteur finance et la dynamique de Deutsche Telecom.

Le chiffre d'affaires de la région **Rest of the world** est de 17,3 millions d'euros, en croissance organique de 5,4% par rapport au premier trimestre 2016. Cette croissance s'explique notamment par les activités de conseil au Moyen-Orient.

Between, l'activité de broker hollandaise, affiche un chiffre d'affaires de 18,7 millions d'euros au premier trimestre 2017, en croissance de 2,5% par rapport à l'année dernière, conforme aux attentes du Groupe.

Effectifs et taux d'utilisation

Au 31 mars 2017, l'effectif du Groupe est de 4 370 collaborateurs, contre 4 229 collaborateurs au 31 décembre 2016. L'effectif est en augmentation de 141 personnes sur le premier trimestre, incluant l'internalisation d'une équipe back-office de 32 personnes au Maroc.

Le ratio de l'effectif facturable sur l'effectif total est à 84,6% au 31 mars 2017 et comporte un impact négatif de 0,6 point lié à l'internalisation du back-office. Malgré cela, le ratio est en amélioration par rapport au 31 mars 2016.

La forte croissance de l'effectif n'a pas affecté le taux d'utilisation du Groupe. Hors activités cédées, le taux d'utilisation est de 82,9% au premier trimestre 2017, constant par rapport au premier trimestre 2016.

Variations de périmètre

Devoteam a acquis 80% du capital de la société TMNS qui vient renforcer sa position au Benelux, l'une des quatre régions clés de la stratégie Scale!.

TMNS est spécialisée dans le conseil et l'intégration de solutions d'*Enterprise Architect*, d'*API management* et de Devops, nécessaires à la transformation et à l'urbanisation du *core IT* pour permettre la digitalisation des activités. La capacité à faire le lien entre l'existant, principalement l'*IT on premise*, et des applications tierces déployées dans le Cloud, est un élément clé pour permettre aux grandes organisations de tirer parti de leurs actifs et de leurs investissements passés, tout en bénéficiant de nouveaux accélérateurs de croissance puissants.

TMNS compte près de 200 collaborateurs et a réalisé un chiffre d'affaires de l'ordre de 18 millions d'euros en 2016 avec une rentabilité alignée avec celle du Groupe. Cette acquisition sera consolidée à partir du 1^{er} juin 2017.

La transaction comporte aussi la cession de 20% de Devoteam Hollande à l'équipe de direction de TMNS.

Perspectives

Compte tenu de la dynamique organique et de l'acquisition de TMNS, le Groupe relève son objectif de chiffre d'affaires à 595 millions d'euros, en croissance organique de 8% hors Between, contre 580 millions d'euros communiqués en début d'année. Cet objectif inclut environ 10 millions d'euros de contribution de TMNS sur sept mois. Le Groupe maintient son objectif de marge d'exploitation proche de 9% dans la mesure où la rentabilité de TMNS est alignée avec celle du Groupe.

Calendrier financier

Publication après Bourse		Assemblée générale	Mise en paiement du dividende
T2 2017	T3 2017		
6 septembre 2017	14 novembre 2017	16 juin 2017	3 juillet 2017

Annexes

Contribution des régions au chiffre d'affaires

En millions d'euros	T1 2017	T1 2016
France	67,7	56,2
Taux de croissance	20,5%	
Taux de croissance PCC	20,5%	
Northern Europe & Benelux	32,6	28,4
Taux de croissance	14,5%	
Taux de croissance PCC	10,7%	
Central Europe	13,7	11,5
Taux de croissance	18,8%	
Taux de croissance PCC	11,0%	
Rest of the world	17,3	16,4
Taux de croissance	5,2%	
Taux de croissance PCC	5,4%	
Corporate	(0,1)	(0,1)
Between	18,7	18,2
Taux de croissance	2,5%	
Taux de croissance PCC	2,5%	
Divestments	-	2,6
Total	149,9	133,4
Taux de croissance	12,4%	
Taux de croissance PCC	12,9%	
Taux de croissance PCC hors Between	14,5%	

Dont contribution des acquisitions :

En millions d'euros	T1 2017	T1 2016
Northern Europe & Benelux	1,1	-
HNCO, consolidé au 1 ^{er} juillet 2016 (estimé)	0,6	-
Globicon, consolidé au 1 ^{er} juillet 2016 (estimé)	0,5	-
Central Europe	0,9	-
Q-Partners Consulting, consolidée au 1 ^{er} juillet 2016	0,9	-

Taux d'utilisation des ressources internes hors activités cédées

T1 2016	T2 2016	T3 2016	T4 2016	2016	T1 2017
82,9%	85,1%	85,5%	84,1%	84,4%	82,9%

Variation des taux de change

Pour 1€	Taux moyen T1 2017	Taux moyen T1 2016	Variation
Dirham	3,910	4,051	3,6%
Franc suisse	1,096	1,096	-
Couronne tchèque	27,021	27,038	0,1%
Couronne danoise	7,435	7,461	0,3%
Dinar algérien	117,472	119,018	1,3%
Livre sterling	0,860	0,770	-10,4%
Dirham marocain	10,704	10,828	1,2%
Peso mexicain	21,631	21,631	-
Couronne norvégienne	8,984	9,520	6,0%
Zloty	4,321	4,361	0,9%
Dinar tunisien	2,439	2,239	-8,2%
Livre turque	3,937	3,247	-17,5%
Dollar américain	1,065	1,103	3,6%

Glossaire

France : France.

Northern Europe & Benelux : Belgique, Danemark, Royaume-Uni, Luxembourg, Pays-Bas hors Between et Norvège hors activités cédées.

Central Europe : Autriche, République Tchèque, Allemagne et Pologne.

Rest of the world : Moyen-Orient, Algérie, Espagne, Italie, Maroc, Mexique, Panama, Tunisie et Turquie.

Corporate : activités du siège qui ne peuvent pas être allouées directement aux régions opérationnelles. Corporate inclut également des éléments résiduels des activités arrêtées (principalement l'outsourcing).

Between : la filiale "Between" en Hollande, spécialisée dans le "sourcing" de professionnels IT, dispose d'un chiffre d'affaires relativement volatile dans la mesure où, en fonction des contrats conclus et du type de missions réalisées, le chiffre d'affaires reconnu dans les comptes consolidés correspond soit à la marge brute des contrats soit à la totalité de la facturation client. En conséquence, le Groupe isole cette activité pour le calcul de ses agrégats de croissance.

Divestments ou activités cédées : en 2016, les activités cédées incluent les activités de Grimstad en Norvège, déconsolidées au 1^{er} mai 2016, et de Devoteam Genesis, déconsolidées au 1^{er} juillet 2016.

Chiffre d'affaires et chiffre d'affaires contributif : le chiffre d'affaires d'une région s'entend comme étant le chiffre d'affaires contributif et se définit comme le chiffre d'affaires total (interne et externe) de la région diminué des coûts de sous-traitance interne. Cet indicateur reflète la contribution de la région au chiffre d'affaire du Groupe produit avec des ressources propres. La somme des contributions des régions correspond au chiffre d'affaires consolidé du Groupe.

Marge d'exploitation : résultat opérationnel courant avant amortissements des actifs incorporels liés aux acquisitions et hors coût des rémunérations fondées sur des actions.

Taux de croissance PCC : variation à périmètre et taux de change comparables.

Taux d'utilisation des ressources : nombre de jours de travail des personnels productifs salariés directement imputés sur des prestations facturables aux clients, rapporté au nombre total de jours disponibles hors congés légaux.

SMACS: Social Mobile Analytics Cloud Security.

À PROPOS DE DEVOTEAM

Nous sommes un acteur majeur du **conseil en technologies innovantes et management** pour les entreprises. Nos 4 400 professionnels sont engagés à faire gagner la bataille du digital à nos clients.

Présent dans 20 pays et fort de 20 ans d'expérience, nous améliorons les **performances des entreprises** en accompagnant l'adoption des usages digitaux et en construisant des infrastructures à la pointe de la technologie.

En 2016, Devoteam a réalisé un chiffre d'affaires de 556 M€. Chez Devoteam, nous sommes **"Digital Transformakers"**.

Devoteam SA (DVT) est coté au compartiment B d'Euronext Paris (Code ISIN : FR 0000073793), fait partie des indices CAC All Shares, CAC All-Tradables, CAC Mid&Small, CAC Small, CAC SOFT.&C.S., CAC TECHNOLOGY et ENT PEA-PME 150.

Direction générale

Stanislas de Bentzmann,
Co-président du Directoire
stanislas.de.bentzmann@devoteam.com

Communication financière

Evelyne Broisin,
Directrice contrôle de gestion et
communication financière
evelyne.broisin@devoteam.com

Perrine Angibault,
Responsable reporting et
communication financière
perrine.angibault@devoteam.com

Contacts Presse

Le Public Système

Céline Da Silva,
cdasilva@lepublicsysteme.fr
+33 6 16 79 29 32

www.devoteam.fr